

Managing technology.

Unabhängig.

Erfahren.

Umsetzungsorientiert.



Wir sind

eine Unternehmensberatung mit klarer Ausrichtung auf technisch anspruchsvolle Produkte. Seit 1997 stehen wir unseren Kunden europaweit als ganzheitlicher Problemlöser und ambitionierter Partner zur Seite. Mit der Entwicklung innovativer Konzepte und deren maßgeschneiderter Umsetzung schaffen wir klare Wettbewerbsvorteile und nachhaltiges Wertwachstum für unsere Kunden. Wir liefern Ergebnisse zu einem attraktiven Preis-Leistungsverhältnis.

Unsere Stärke

ist unser Expertentum. Durch die selektive Beschränkung auf die Bereiche Vertrieb, Entwicklung, Produktion/Logistik sowie Beschaffung sind wir Spezialisten für diese Segmente. Unser Beraterpool besteht nicht aus Hochschul-Youngstern, sondern durchweg aus Top-Consultants, die allesamt industrienerfahrene Praktiker mit langjähriger Berufserfahrung sind und nach konsequenten Richtlinien ausgesucht wurden. Dank der Erfolge aus über 200 Beratungsprojekten genießen wir bei unseren Kunden den Status "Vorzugsberater".

Unsere Kunden

kommen aus der verarbeitenden Industrie und ihrer Dienstleister. Zu unserer Klientel zählen wir sowohl namhafte Unternehmen des Mittelstands als auch international tätige Großkunden. Unser Branchenspektrum umfasst hierbei Unternehmen des Maschinen- und Anlagenbaus, der Automobil-, der Zuliefer- und Elektroindustrie sowie Logistikdienstleister. Durch diesen Branchenfokus vertiefen wir unsere Fachkompetenz und erweitern unser spezifisches Know-How konsequent und kontinuierlich. Unsere Kunden sehen uns als innovative und umsetzungsorientierte Experten.

Unser Handeln

ist so schnell wie möglich und so besonnen wie nötig. Besondere Sorgfalt verwenden wir auch auf die richtige Zusammenstellung des Teams. In einer Tandemorganisation aus Mitarbeitern des Kunden und unseren Beratern vereinen wir inner-und außerbetriebliches Wissen und bauen von Anfang an Akzeptanz für die Lösungen auf - hier liegt der Schlüssel zum Erfolg. Wir achten auf konkrete Messbarkeit unserer Vorschläge und lassen uns gern aufgrund unserer Ergebnisse beurteilen. Mit dieser Philosophie legen wir oft den Grundstein für langjährige und fruchtbare Kundenbeziehungen. Vier von fünf Kunden treten mit Folgeprojekten an uns heran - das spricht für sich.

Unsere Dienstleistungen.

Fokussiert.

Messbar.

Effizient.

Innovative Produkte

Innovative Produkte zu wettbewerbsfähigen Kosten schnell zu entwickeln sind die Anforderungen. Unser Ziel ist die Erarbeitung markt- und wertschöpfungsorientierter Produkte nach wertanalytischen und variantenoptimierten Methoden wie Plattform- und Baukastenstrategien. Solche intelligenten Produktstrukturen unterstützen die Standardisierung, ohne dabei die Produktvielfalt einzugrenzen. So wird die Komplexität reduziert und Teile- bzw. Variantenvielfalt bleiben beherrschbar. Zugleich wird der Einsatz von Produktkonfiguratoren unterstützt. Die Zielkosten haben Sie durch eine entwicklungsbegleitende Kalkulation im Griff. Effiziente Entwicklungsprozesse ermöglichen es Ihnen, den Wettbewerbern immer einen Schritt voraus zu sein. Dazu tragen konsequentes F&E-Projektmanagement und ein transparentes F&E-Controlling bei.

Exzellente Wertschöpfung

Verschwendung vermeiden, Kosten reduzieren und Prozesse beschleunigen. Dies bedeutet fehlerfreie und schnelle Prozesse bei hoher Wertschöpfung und geringen Beständen. Wir verknüpfen neue Beratungsansätze aus den Bereichen Lean Production und Six Sigma mit bewährten Gestaltungsansätzen zur Struktur- und Prozessoptimierung für Produktions- und Logistiksysteme. Darüber hinaus unterstützen wir Sie bei der Gestaltung der Materialwirtschaft vom Wareneingang bis zum Versand. Hierbei reduzieren wir Ihre Bestände und stellen eine optimale Materialverfügbarkeit sicher. Die Verbesserung von Dispositionsprozessen und die Integration von Lieferanten ist dabei nur ein Stellhebel. Hier haben wir z.B. Kunden aus den Branchen Maschinen-/Anlagenbau, Antriebs-/Steuerungstechnik, Zulieferindustrie sowie Elektronik begleitet.

Effizientes Sourcing

Unsere Beschaffungsprojekte - eine Investition mit attraktiver Rendite - rechnen sich bereits während ihrer Laufzeit. Der Beratungserfolg ist zu 100% messbar; die Aufwand-Nutzen-Relation der Projekte ist in der Regel besser als 1:7. Der Methodenbaukasten beinhaltet u. A. den Aufbau von Lieferantenmanagementsystemen sowie die frühzeitige Lieferantenintegration in die Produktentwicklung. In Abstimmung mit dem F&E-Bereich und der Produktstrukturierung bauen wir gemeinsam mit unseren Kunden Systemlieferanten auf. Gleichzeitig optimieren wir hierbei die Wertschöpfungstiefe. Die Ausrichtung der Einkaufsorganisation und die Weiterentwicklung zum strategischen Einkauf dienen der Einkaufsbündelung. Beschaffungsprozesse gestalten wir mit Blick auf Lieferzeit- und Qualitätsoptimierung sowie eProcurement und eSourcing.

Managing Technology

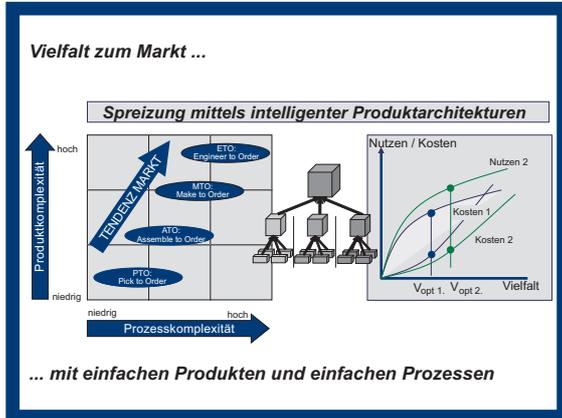
Unter diesem Motto verstehen wir, Produkte innovativ zu gestalten und die Wertschöpfung effizient nach allen Regeln der Kunst auszurichten. Unsere Projekte sind in 2 Phasen strukturiert: 1. Analyse und Konzept und 2. Umsetzung und Controlling. Hierbei liegt der Schwerpunkt in der gemeinsamen Umsetzung mit den Kunden. In über 200 Projekten bei namhaften Unternehmen unserer Zielbranchen haben wir dazu beigetragen, die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden zu steigern. Gerne stellen wir uns auch Ihren Herausforderungen: Ein erstes Gespräch, Kennzahlen-Benchmarks oder themenspezifische Workshops sind ein geeigneter Einstieg. So lernen Sie uns kennen und finden heraus, ob unsere Expertise und unsere Referenzen zu Ihren Aufgaben passen.

Unsere Methoden.

Maßgeschneidert.

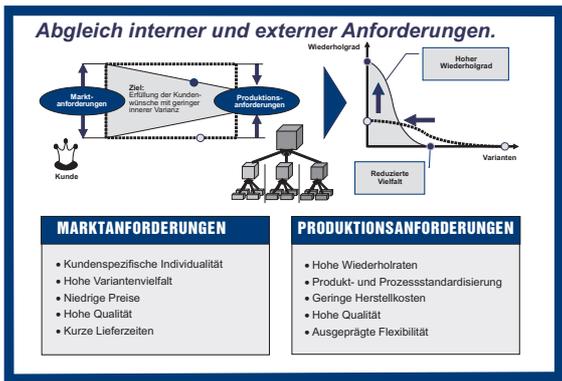
Bewährt.

Erfolgreich.



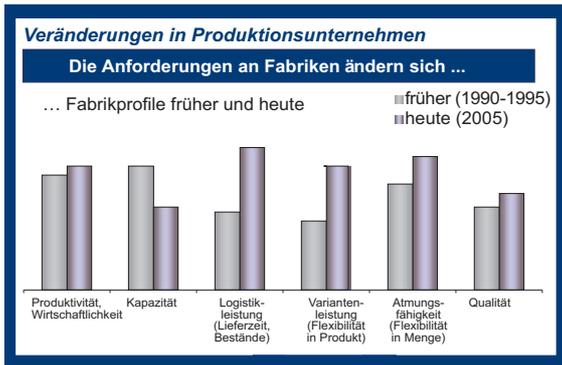
Vertrieb

- Produkt-Markt-Strategien
- Produktplanung
- Sortimentsbereinigung
- Variantenmanagement
- Produktkonfiguration
- Conjoint-Analysen



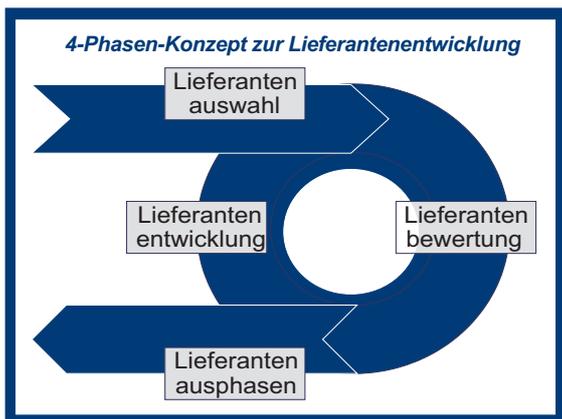
Entwicklung

- Technologie- & Innovationsstrategien
- Produkt-/Prozessoptimierung
- Standardisierung, Modularisierung und Variantenmanagement
- Effizienzsteigerung in F&E
- Innovationscontrolling
- Entwicklungsprojektmanagement und -controlling
- Methodische Anlagen-/Prozessoptimierung (CFD/FEM/etc.)
- Rechnerbasierte systematische Entwicklungszeitverkürzung



Produktion & Logistik

- Lean Production
- Toyota-Produktionssysteme
- Make or Buy
- Planung und Steuerung
- ERP-Lösungen
- Produktions- und Logistikcontrolling
- Materialwirtschaft
- Dynamische Produktionszyklen
- Rüstzeitoptimierung



Beschaffung

- Einkaufsbenchmarking
- Lieferantenmanagementsysteme (SRM)
- Einkaufsorganisationen (strat. / op.)
- Global-Sourcing
- eProcurement / eSourcing
- Optimierung Wertschöpfungstiefe
- Aufbau Systemlieferanten
- Wertanalyse / Design to cost

Facts & Figures.

Geschäftsführung Dr.-Ing. Josef Wüpping

Gründung 1997



Mitarbeiter

- 25 Mitarbeiter
- Alter zwischen 30 und 55 Jahren
- einschlägiges Fach-Know-How
- industrielle Branchen- und Führungserfahrung

davon:

- 9 Dr.-Ing.
- 1 Prof.
- 13 Dipl.-Ing.

Referenzen (Auszug)

- | | | |
|------------------|----------------|-----------------|
| ■ Atlas Copco | ■ GEA | ■ OYSTAR |
| ■ Argillon | ■ Hydrometer | ■ Salamander |
| ■ BRÜCKNER | ■ ESSEX Nexans | ■ SEW Eurodrive |
| ■ CWS | ■ Lenze | ■ SIEMENS |
| ■ Deutsche Post | ■ LINGL | ■ Siltronic |
| ■ EBRO Armaturen | ■ KMPT | ■ SSI Schäfer |
| ■ ERCO Leuchten | ■ KRONES | ■ TIPPER TIE |
| ■ Flender | ■ KSB | ■ VOITH |
| ■ GEALAN | ■ Optibelt | ■ Wacker |

Kontakt

Dr. Wüpping Consulting GmbH
Lennershofstraße 162
44801 Bochum

Fon: +49 (0) 234 978 35-0
Fax: +49 (0) 234 978 35-159

Mail: info@wuepping.com
Web: www.wuepping.com

